



ComediHa! Fest-Québec

**ComediHa! – « Voir la vie en drôle »**

## **POSTE : AGENT(E) AUX VENTES**

Tu es à l'aise dans l'univers du divertissement et de la production de spectacles ?

Tu veux travailler dans des super bureaux à Québec avec une équipe de direction qui travaille en t-shirt ? Tu veux vivre dans un environnement de rêve et d'innovation où la créativité supplante la rationalité, où la coopération et le travail d'équipe sont plus importants que les succès individuels, où le pragmatisme prend la place du formalisme et de l'administration bureaucratique, où l'esprit entrepreneurial et le goût du risque supplantent le conservatisme, où le plaisir, la bonne humeur et le dépassement sont valorisés plus que la rigidité et la juste mesure ?

Tu aimes « Voir la vie en drôle » et tu aimerais « Faire rire le monde partout dans le Monde » ?

Tu veux avoir la chance de côtoyer une équipe allumée, drôle, créative, qui veut avoir du fun et former une grande famille ?

Tu aimerais nous aider à devenir LE leader mondial le plus influent au sein des différentes communautés du rire et de l'humour ? Eh bien, cet emploi est pour toi !

### **Description sommaire du poste**

Sous la supervision de la directrice des ventes, l'agent aura à contacter les clients existants et les clients potentiels dans le but de leur proposer les produits du ComediHa! Fest-Québec. La personne devra avoir une approche centrée sur le service à la clientèle afin d'identifier les besoins de son interlocuteur et de lui proposer une offre adaptée à ses besoins.

### **Principales responsabilités**

- Contacter la clientèle existante de ComediHa! Fest-Québec et de ses produits, déployer les efforts nécessaires afin de maximiser les ventes des produits et services de l'agence;
- Être orienté vers le développement d'une nouvelle clientèle;
- Répondre à des objectifs de vente;
- Effectuer des suivis étroits et rigoureux afin de maintenir le contact avec les clients;
- Effectue toutes autres tâches connexes reliées aux fonctions immédiates ou tâches reliées au service de la commercialisation;

### **Aptitudes et attitude recherchées**

- Posséder de l'expérience pertinente dans le développement de clientèles et en vente promotionnelle sur le terrain;
- Excellent sens du service à la clientèle et habiletés relationnelles développées pour fidéliser la clientèle;
- Habileté à vendre différents produits en même temps et avec des échéances variables;
- Maîtrise de la suite Office dans un environnement Windows: Word, Excel et logiciel de gestion de relation de client (CRM) (un atout);
- Avoir œuvré dans l'univers culturel (humour et musique) et événementiel (un atout);
- Esprit d'équipe et de collaboration ;
- Disponibilité, flexibilité et capacité à travailler sous pression.

### **Conditions d'emploi**

- Poste temporaire (mai à juillet) et de jour (3 fois/semaine);
- Salaire concurrentiel et selon l'expérience;
- Environnement de travail stimulant.

### **Pour postuler**

Fais parvenir ton curriculum vitae à [rh@comediha.com](mailto:rh@comediha.com) avant le 1<sup>er</sup> mai 2019 à minuit en inscrivant dans l'objet de ton courriel le titre du poste pour lequel tu postules!

### **Pour plus d'informations sur l'entreprise**

Veuillez consulter l'adresse suivante : <http://comediha.com/>  
Nous vous remercions à l'avance de votre candidature.

Seules les personnes retenues pour une entrevue seront contactées.

*Note : Afin de faciliter la lecture du présent texte, nous avons employé le masculin comme genre neutre pour désigner aussi bien les femmes que les hommes.*